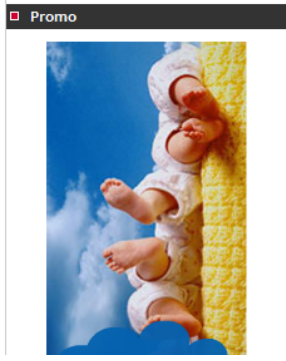


Cautare

Toate categoriile

Cauta

- Comunicate de presa**
- » Toate domeniile (10 666)
 - » Administratie publica (185)
 - » Agricultura (29)
 - » Apariti editoriale (111)
 - » Arhitectura / Design (37)
 - » Auto (252)
 - » Banci / Asigurari (413)
 - » Business (1.478)
 - » Constructii (59)
 - » Educatie / Cultura / Arta (2.100)
 - » Entertainment (600)
 - » Finante / Contabilitate (33)
 - » Guvern / Institutii (557)
 - » Imobiliare (70)
 - » Industrie / Tehnologie (120)
 - » IT / Comunicatii (1.432)
 - » Media / Publicitate (1.460)
 - » Monden / Lifestyle (345)
 - » ONG (361)
 - » Politica (188)
 - » Religie (92)
 - » Resurse umane (106)
 - » Sanatate (108)
 - » Social (227)
 - » Sport (97)
 - » Stiinta / Cercetare (14)
 - » Turism (206)



Home » Comunicate » Arhitectura / Design » Noua politica de vanzari Nemetschek Romania...

Noua politica de vanzari Nemetschek Romania

Bucuresti, 17 martie 2008

Cresterea constanta, an de an, a numarului de clienti ce utilizeaza solutiile de proiectare asistata de calculator bazate pe Allplan pentru arhitectura, constructii, instalatii, managementul constructiei si mai nou, pentru proiectarea de drumuri si canalizari, a determinat Nemetschek Romania sa faca o schimbare majora in politica sa de promovare si distribuire a produselor Nemetschek in Romania.

Pana acum Nemetschek Romania a dus o politica de acumulare si intelegere a nevoilor de proiectare ale arhitectilor. Cerintele pietei romanesti de arhitectura si proiectare s-au schimbat si au evoluat de la necesitati simple de desen, catre o solutie integrata, care sa imbine toate etapele procesului de proiectare, fara a mai aparea discordante majore intre diversele domenii (arhitectura, urbanism, drumuri, canalizari, inginerie structurala, instalatii de incalzire, sanitare, electrice sau aer conditionat, etc.). Astfel, incepand cu 17 martie 2008, distribuitorul produselor Nemetschek Allplan in Romania a transferat o parte din activitatea de vanzari catre noul Partener Autorizat Nemetschek, compania PLC Corporation Grup, in vederea dezvoltarii canalului de distributie.

Aceasta schimbare de politica a fost dictata de dorinta Nemetschek de a oferi clientilor sai un suport mai bun pentru rezolvarea problemelor practice pe care le intampina acestia in timpul procesului de proiectare.

Compania PLC Corporation Grup are o bogata experienta pe piata romaneasca, cunoscand foarte bine particularitatile acesteia. In acelasi timp, PLC Corporation este si Partener Autorizat sau Certificat pentru o serie de brand-uri de echipamente foarte cunoscute pe piata IT: Hewlett Packard, KIP, 3Com, NEC Philips Unified Solutions, es-te Folding Machines precum si a unor produse software nu mai putin renumite ca Microsoft, Adobe, Avira etc. In felul acesta clientul are posibilitatea alegerii unei solutii complete - programe si echipamente - ce nu poate sa fie decat in avantajul sau. Nu rare au fost cazurile in care neintelegeri intre distribuitorii de programe si cei de echipamente - cand vina nefunctionarii corespunzatoare era aruncata intre distribuitori - deveneau motiv de stres pentru client.

"In acest mod Nemetschek Romania va dobandi noi resurse pentru crearea si aplicarea unor politici de implementare a produselor din familia Nemetschek BIM 2008 pe piata romaneasca, mult mai diversificata si mai bine adaptata la conditiile locale." a declarat dl. Dan Moraru, Director General Nemetschek Romania.

Activitatea de instruire a clientilor precum si urmarirea centrelor universitare va ramane in continuare in sarcina Nemetschek Romania.

"Putem spune cu certitudine ca Nemetschek reprezinta solutia completa de arhitectura, proiectare, inginerie si creatie video, pentru piata de CAD. Daca pana acum piata era dominata de jucatori care se bazuau pe o politica de forta, sau pe o politica de preturi mici (uneori chiar pe o politica de imbinare a preturilor mici cu presiuni mari), Nemetschek si-a dovedit mai intai calitatile si si-a castigat renumele de "sistem complet integrat" printr-o viziune diferita de cele anterioare." a declarat dl. Liviu Popa, Director General PLC Corporation. "Nemetschek a avut rabdarea sa inteleaga piata, sa se adapteze ei si sa evolueze impreuna cu ea. Programele similare cu Nemetschek sunt fie incomplete, fie insuficiente, iar necesarul real al arhitectului sau proiectantului este acoperit din combinatii (mai mult sau mai putin compatibile intre ele) de programe care au un cost total mai mare decat al solutiei customizabile Nemetschek." a mai spus dl. Liviu Popa cu ocazia incheierii acordului de colaborare.

PLC Corporation Grup
 +4-031-2249499
 +4-0741-926868
 +4-0730-062547
 comunicatemia.ro@plccorp.ro
 http://www.plccorp.ro

Logare

User:

Parola:

Login

Cont nou | Am uitat parola | Ajutor

Newsletter

E-mail:

Aboneaza / Modifica

- Evenimente**
- » Accesorii de lux Cuzina
 - » Harlem Globetrotters in Romania
 - » JobShop(R)- eveniment de cariera
 - » Concert Sufe Paparude la Cluj
 - » Successful Selling Skills
 - » Concert Proconsul la Sibiu
 - » Interes crescut pentru Agro Expo Bucovina
 - » Trainingul intensiv Managementul proiectelor finantate din FONDURI STRUCTURALE EUROPENE, Pregatirea proiectelor in vederea obtinerii de finantare, Bucuresti, 20-22 martie 2008
 - » Agro Expo Bucovina - 20 - 23 martie 2008 - Targ national de agricultura si industrie alimentara
 - » Lansare la MNLR: Calatorul de serviciu
 - » Lansarea audiobook-ului Craii de curtea-veche, de Mateiu Caragiale
 - » RHYTHM IN KRISTAL
 - » Concert Sufe Paparude la Timisoara
 - » CUNNING la Cluj-Napoca
 - » JAMES ZABELA in KRISTAL GLAM CLUB
 - » Trainingul intensiv Probleme si bune practici in implementarea legislatiei privind ACHIZITIILE PUBLICE, Bucuresti, 21-22 martie 2008
 - » AGRICULTURA ECOLOGICA - PREZENT SI PERSPECTIVE DE DEZVOLTARE
 - » Angajatori de TOP - Editia a patra
 - » Concert BUG Mafia la Constanta
 - » Concert Sufe Paparude la Calarasi
 - » Concert The Twelve Irish Tenors la Sala